

Pescar para Vivir

Visítenos también en www.fipasur.cl

Informativo de edición mensual - Distribución Gratuita

Septiembre de 2004 - Año 00 N° 05



¿Están los Pescadores Preparados para Comercializar a través de la Organización?

Somos uno de los pocos sectores económicos en donde el intermediario fija los precios de forma unilateral

Reportaje en Páginas Centrales 04 y 05

Además, en esta edición...

Nombre de Mujer



Magdalena Alid, Gerente del Profo Cerquero.

Don Juan "Pelicano" Antillanca, Viejo Lobo de Mar

Nuevo Directorio para Pesca de la Xa Región.

Sindicatos

Se establece un Fondo Rotatorio para adquirir Materiales de Pesca

Proyectos presentados por Fipasur y aprobados.

Seminario sobre Acuicultura de Pequeña Escala en Pto. Montt

Noticias

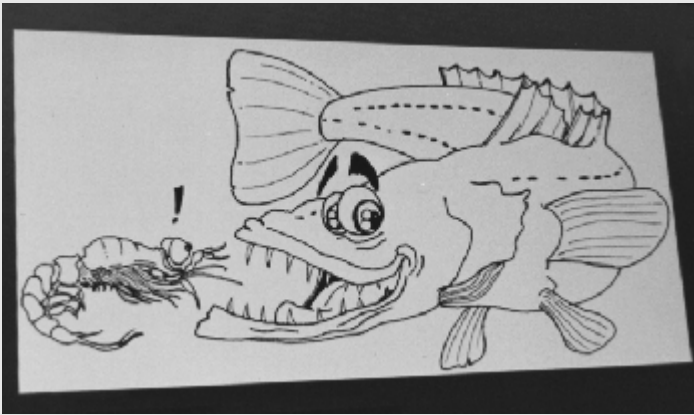
Programación del sexenio 2000-2006, del Ministerio de Economía

Se firma un compromiso importante para la pesca artesanal

Se activa el más grande Programa para Capacitación

"El presente es la viviente suma total del pasado".

*Thomas Carlyle (1795-1881);
historiador, pensador y ensayista escocés.*



El lobo y el pastor.

Compañeros, la verdad es que nos ha costado mucho trabajo sacar adelante nuestra organización provincial. Son prácticamente 14 largos años de formación sindical. Muchos de nuestros dirigentes antiguos han quedado en el camino. Otros aún continuamos sacrificándonos y como el camino ya está prácticamente hecho, (todos los sindicatos con sus áreas de manejo, comercialización conjunta, áreas aptas para la acuicultura, sedes sociales, equipos computacionales, proyectos, etc.), han aparecido algunos personajes que diariamente nos acompañan y caminan a nuestro lado, los que siempre están esperando la oportunidad para atacar, sembrar cizaña, dudas y destruir todo por lo que hemos luchado por años, como era de esperarse en tiempo de elecciones.

Es por ello que debemos estar atentos y abrir muy bien los ojos, y asimilar esta nueva fábula a nuestra vida cotidiana.

Acompañaba un lobo a un rebaño de ovejas, pero sin hacerles daño. Al principio el pastor lo observaba y tenía cuidado de él, como un enemigo. Pero como el lobo lo seguía y en ningún momento intentó robo alguno, el pastor llegó a pensar que más bien tenía un guardián de aliado.

Cierta día, teniendo el pastor necesidad de ir al pueblo, dejó sus ovejas confiadamente junto al lobo y se marchó. El lobo, al ver llegado el momento oportuno, se lanzó sobre el rebaño y devoró casi todo. Cuando regresó el pastor y vio todo lo sucedido y exclamó: -- Bien merecido lo tengo... ¿De dónde saqué confiar mis ovejas a un lobo?

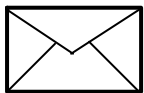
Estimados compañeros, la enseñanza que deja esta fábula y que se puede aplicar en muchas situaciones de nuestra vida diaria, consiste en que: **Nunca hay que dejar nuestros valores al alcance de los codiciosos, no importa su inocente apariencia.**

Compañeros, hemos querido centrar este cuarto número del "Pescar para Vivir" a la "Comercialización de los recursos pesqueros". Esta es una nueva línea de trabajo que es casi desconocida en nuestras organizaciones. Sin embargo hay algunas experiencias pilotos en nuestra provincia que nos indican que es el camino a seguir, como la venta directa de navajuela y huepo que realiza el Sindicato de Pescadores Artesanales de Corral, la comercialización conjunta del recurso Loco de 13 sindicatos de la Provincia de Valdivia y la primera experiencia de compra y venta directa de pescados a través de la FIPASUR. Es aquí en que cobra otra vez sentido la fábula de esta edición, ya que empezamos una nueva línea o etapa comercial denominada "comercialización a través de la organización", donde la organización tendrá el rol del Pastor que cuida a su rebaño y los comerciantes o intermediarios tendrán el rol del lobo de inocente apariencia.

El mero hecho de querer elevar el ingreso de los pescadores artesanales requiere de un mejoramiento de todo el sistema productivo y comercial, y que los frutos de ese crecimiento se repartan equitativamente entre todos los actores.

Entonces en este nuevo escenario nosotros nos preguntamos, como dirigentes y líderes de nuestras organizaciones: ¿Qué debemos hacer? ¿Debemos dejar nuevamente sólo al lobo o debemos seguir pastoreando y estar al lado del rebaño, aunque éste no entienda el sentido de tener un poder comprador propio, que sea capaz de regular los precios? La respuesta no la tenemos los dirigentes. Nuevamente la respuesta la tiene en conciencia, cada uno de los socios de los sindicatos bases, compañeros.

Marco Ide Mayorga
Presidente Fipasur



Cartas al Director

Cooperar con el Periódico

Estimado Director, tenga Ud. a bien aceptar esta carta de agradecimiento por enviar a este Servicio su periódico, la cual enaltece y dignifica el quehacer dirigencial de la distinguida comunidad de pescadores artesanales de la provincia de Valdivia, sumándome a las felicitaciones e instándolo a mantener este importante y vital medio de comunicación y conocimiento para todos los pescadores artesanales, distribuidos en lugares tan remotos a veces, pero que con este medio de comunicación les permite de una manera eficiente interiorizarse y comprender el trabajo de tantas personas que creen y luchan por un mejor bienestar social para nuestros queridos pescadores artesanales.

Al ser este el cuarto número, y considerando la calidad y profundidad de los temas que ha tratado a la fecha, no pude resistir el presentar a Ud. un artículo que espero sea del interés de esa editorial, y que pueda presentar en alguno de los números futuros.

Atte, Pedro Brunetti
Director Zonal de Pesca, X y XI regiones

Carta desde el Perú

Compañeros pescadores:

El Sindicato de Pescadores de Chimbote y Anexos (SPCHA) les emite por el presente, un saludo y hace propicia la ocasión para contarles a ustedes la situación de nuestro sector. La pesca en el Perú es el segundo sector después de la minería que genera divisas a nuestro país. Esto contrasta con la deprimente situación económica, social y cultural que viene afectando a los pescadores y sus familias; no obstante ser los actores principales que han encumbrado al Perú como primer país exportador de harina de pescado y colocar a nuestro puerto de Chimbote en especial, como primer puerto pesquero del mundo.

Nuestro sindicato posee una afiliación de aproximadamente

3500 pescadores, pero por la desidia y falta de visión de las anteriores juntas directivas, que han hecho uso y abuso de esta institución sindical, esta se encuentra actualmente al borde de que todo naufrage. Este cúmulo de problemas heredados a nuestra actual junta directiva no nos asusta; al contrario: queremos surgir de estas tempestades cambiando la imagen de nuestro sindicato, haciéndolo y adecuándolo a que genere sus propios recursos. El aporte económico de nuestros afiliados es mínimo y la política laboral en nuestro país, no nos permite captar muchos ingresos. Por eso nos hemos proyectado hacia la generación de nuestros propios recursos con la instalación de pequeñas empresas, como fabricas de ropa impermeable, fábrica de confección de zapatos y ropa industrial, panadería y lavandería.

Compañeros pescadores: hoy más que nunca, necesitamos apoyarnos decididamente, intercambiar acciones que beneficien a nuestros trabajadores del mar y a sus familiares. Mediante este correo les solicito nos pongan al contacto con otros gremios sindicales, ya que los pescadores del primer puerto pesquero del mundo han salido de la neblina para solicitarles su apoyo que esperamos hoy más que nunca.

Roger Carlos Asian Revilla
pescador del puerto de Chimbote, Perú

Recordando a un compañero

Muy respetuosamente le saludo, y le solicito a Ud., que a través de este medio tan importante para la gente de mar, recordemos a un amigo y compañero de trabajo, buzo mariscador y pescador artesanal de la caleta el Piojo de Niebla. Me refiero a don Héctor Mancilla López, a quien sus amigos cariñosamente llamábamos "Kinko".

Mencionar por ejemplo, que el fue uno de los primeros buzos de la Zona en trabajar con equipo Hoocka, el cual se usa hasta el día de hoy. Recorriendo algunas caletas del sur de Chile como Caremapu, Islas del Archipiélago de las Guaitecas y Bahía Mansa, por nombrar algunas, y agradecer su grandeza humana en la búsqueda y rescate de más de una decena de cuerpos de personas desaparecidas, una labor difícil e ingrata, pero de una nobleza suprema.

No olvidar tampoco, a aquel hombre de rasgos



fuerzas y de textura robusta, pero que en sus expresiones hacía los mas pequeños, era como ver a uno de ellos en el cuerpo de un gigante y sentir la protección que daba al tomar su mano mientras jugaba con estos, fantasía que cualquier niño podría haber cobijado en su mente.

Señor director, con este humilde homenaje, quise recordar a un buzo y pescador, que salió en busca del pan de cada día y no tuvo regreso. Estoy seguro que algún día nos encontraremos para recordar alguna anécdota o quizás para comentar un buen partido de fútbol.

En cada amanecer o en cada puesta de sol, cuando surquemos el azul profundo, recordaremos a este "Viejo Lobo de Mar", y en aquel instante volveremos a navegar juntos.

Dedicado con respeto y cariño a la Familia Mancilla- López.

José Miguel Ávila Ávila
Buzo Mariscador

Estimado Compañero:

Agradecemos enormemente su carta. Creemos que ha dado en el clavo, ya que esa es la intención de este periódico. Que ustedes también escriban cosas interesantes, que como en este caso, recordar a nuestro compañero de trabajo que merece todo nuestro respeto y admiración.

Así, a raíz de esta carta, en el próximo número incluiremos una nueva sección, llamada "En Memoria"

El Editor



Envíe sus cartas por e-mail a cartasaldirector@fipasur.cl o a la Federación, ubicada en el Terminal Pesquero, Niebla. @

Nombre de Mujer

Magdalena Alid, Gerente Profo Cerqueros de Valdivia

Hoy no es posible producir sin pensar en mañana. Trabajar con responsabilidad; sólo así podremos sacar adelante este sector.

Es Ingeniero Comercial y Máster en Gestión Agroempresarial y Ambiental. Magdalena llegó al Terminal Pesquero de Valdivia en Abril del año 2002, para asumir la Gerencia del Proyecto Asociativo de Fomento, PROFO Cerqueros de Valdivia, que dio vida a la Flota del mismo nombre.

Después de algunas experiencias con otros pescadores artesanales en Lota y Coronel, y de una carrera en los sectores académico, ONGs y empresa privada, su labor se ha destacado a la cabeza de un grupo de pescadores artesanales de la provincia que emprendieron el desafío de convertirse en empresarios. Hoy, no sólo se aprestan para dar término a un tercer año de cofinanciamiento CORFO, sino que además han fortalecido este colectivo de empresas pesqueras, aumentando su constitución (de 4 a 8 empresas). Conversamos en sus oficinas del Terminal Pesquero de Niebla.



"...hay que ordenarse, trabajar coordinados, pescar la cuota, ser eficientes con los insumos, mantener bajos los costos..."

Cómo llega una mujer a ser Gerente de Pescadores Artesanales, todos hombres?

Mejor es preguntarse por qué no? Hay sectores exclusivos? No sólo por esta sección, pero hay muchísimas mujeres trabajando en el sector de la pesca. Yo vine a hacer mi aporte profesional desde lo que yo sé hacer, como otras mujeres lo hacen encarnando, administrando, recolectando, pescando.

Cómo ha sido esta experiencia?

Considera que su estos años han sido muy agradables, en el sentido que han ido cumpliendo con los objetivos propuestos, diseñando un trabajo a largo plazo. "Hace unos años era impensable que una mujer liderara un proyecto como éste. Eso cambió. Fueron los mismos pescadores-empresarios (armadores cerqueros) quienes buscaron una mujer para ordenar sus finanzas y elevar el nivel de trabajo". Hoy, el PROFO Cerqueros tiene una relación estrecha con Fipasur y el Terminal Pesquero, donde han consolidado un trabajo en equipo para que perdure en el tiempo y permita que mejoren la calidad de vida sus familias y sus localidades.

Entender y organizar un sector productivo que sigue siendo muy informal probablemente ha sido lo más complicado como transmitir la importancia de responder a su existencia legal y tributaria. "En un principio, no había contabilidad, no se hacían retenciones de honorarios, no se liquidaban las pescas ordenadamente, no se registraban los ingresos ni egresos, no se planificaba; era todo bien al lote... Todo eso hubo que armarlo y traspasarlo; la idea no era hacerles la pega sino enseñarles de qué se trata, la importancia de realizarlo y los beneficios que esto aporta."

Las principales actividades que realiza el PROFO consisten en la administración y gestión de las finanzas de las empresas que lo componen. También coordinan cursos de índole operativa, técnica y de administración como combate de incendios,

seguridad en el mar, primeros auxilios, operación de radio, mecánica de motores marinos, hidráulica, electricidad, contabilidad básica, computación, elaboración de pequeños proyectos de inversión, planificación, negociación y trabajo en equipo. También han organizado muestras, seminarios y el I Censo Pesquero para la Pesca Artesanal de la Provincia. "Durante estos últimos tres años, lo que se ha hecho desde el PROFO es básicamente ordenar un conjunto de procedimientos de trabajo, que hoy son un referente para el resto de los cerqueros que componen la flota. Aquí se refuerzan temas de cuota de captura y algunas consideraciones operativas - indica - pero básicamente, estamos en lo referido a la administración y las finanzas de cada una de las empresas pesqueras y sus socios."

Su sueños y desafíos pasan no solamente por el tema cerquero sino que para los todos los pescadores artesanales de la provincia, sobretodo en el hecho que hoy más que nunca es necesario competir y hacerlo con calidad. "Hay que competir; no entre nosotros, sino con los demás, con los que vienen de afuera, y para eso que hay que detectar y desarrollar nuestras ventajas competitivas. Es decir, aquellas cosas que nos hacen superiores: porque

partimos antes, porque aprendimos juntos, porque tenemos buenos apoyos. Preparar y emplear más y mejores pescadores artesanales, certificados, competentes. Darle estabilidad al empleo en esta actividad. Dejar de ser temporeros, aunque se trabaje algunos meses al año". Así, visualiza en el futuro un sector artesanal trabajando limpiamente, a través de acciones concretas, como pesca responsable con los recursos (respetando cuotas, vedas), con el entorno (mar, embarcación y puerto), con la localidad (generando más empleo indirecto y pagando impuestos) y con los compañeros (fortaleciendo el empleo, asegurando la salud y la pensión, evitando los accidentes, etc.). "Para esto, es necesario ordenarse, trabajar coordinados, pescar toda la cuota, ser eficientes con los insumos, mantener bajos los costos. Sólo así podremos sacar adelante este sector."

Respecto a las cosas pendientes, opina que faltan cosas, especialmente en temas como la infraestructura y servicios de apoyo a la actividad. "De a poco se han ido instalando algunos apoyos técnicos, pero aún son insuficientes y su calidad puede y debe mejorar. Junto a ellos se mejorará el transporte, aumentará el consumo de bienes (bencina, víveres) y la comunidad costera se verá beneficiada."

"Debemos definitivamente, conseguir un Terminal más grande, más limpio, más seguro. Donde no sólo se desarrolle el trabajo de los pescadores y sus embarcaciones, sino que además, sirva como atracción turística y donde confluyan varias actividades que buscan el desarrollo de Niebla y de todos los pescadores artesanales de Valdivia."

SENCE Echa a Andar el Mayor Programa de Capacitación para Microempresarios

Entre más de 700 materias a impartir, se incluye GPS, Ecosonda, Manipulación y Procesamiento de Productos Marinos, Técnicas de Refrigeración y Manejo de Radio Operadores.

El Servicio Nacional de Capacitación y Empleo, Sence, está echando a andar el mayor programa de capacitación que se haya desarrollado en Chile, destinado a microempresarios, en virtud de la nueva ley que rige esta actividad, publicada el 4 de septiembre en el Diario Oficial.

A través del Fondo Nacional de Capacitación, Foncap, pondrá a disposición de quienes tengan un mínimo de 3 meses de actividad económica formal registrada ante el Servicio de Impuestos Internos, y que no hayan declarado remuneraciones por un monto superior a las 45 UTM (aproximadamente \$1.300.000), en total, durante el año anterior, (que en la práctica implica máximo un empleado con el salario mínimo), cursos gratuitos por hasta **\$270.000 anuales por persona y \$780.000 por microempresa.**

Esto abarca una amplia gama de giros que va desde los pescadores artesanales y pequeños comerciantes hasta los profesionales.

El beneficio se otorgará también a quien trabaje bajo la dependencia del titular de la microempresa y a sus familiares directos hasta en un cuarto grado de consanguinidad (incluyendo cónyuges, hijos, hermanos, sobrinos).

Se espera que para quienes reúnan los requisitos indicados, pero no han

hecho inicio de actividades, este sea un incentivo que los lleve a formalizarla.

En total, serán once mil millones de pesos los que se destinarán para iniciar la aplicación de este nuevo instrumento en 2005, los que se espera sean utilizados por **91.667 personas de 45.833 microempresas** que realizarán **183.183 acciones de capacitación** en total.

Más de 700 opciones de materias a impartir han sido recogidas por Sence en un trabajo de preparación que ha desarrollado a nivel nacional, tomando en cuenta los intereses y necesidades de distintos sectores, las que esperan validar y enriquecer a través del contacto con diversas organizaciones, como la Conapach.

Entre ellas se cuenta GPS, Ecosonda, Manipulación y Procesamiento de Productos Marinos, Técnicas de Refrigeración y Manejo de Radio Operadores.

En noviembre Sence llamará a licitación para que las instituciones de capacitación postulen a dictar estos cursos, mientras que la inscripción para los mismos se abrirá a partir de marzo del próximo año.

Para hacerlo, los interesados sólo requieren reunir los requisitos indicados más arriba sin que tengan que efectuar ningún desembolso de dinero, ya que Sence pagará directamente a las entidades que entreguen la enseñanza.

Esta es una de las principales novedades de la Ley de Capacitación recientemente aprobada ya que, anteriormente, los microempresarios sólo podrían descontar de sus impuestos lo que gastaban en este ítem, lo que resultaba complicado y engorroso para sus posibilidades financieras y administrativas.

Comercializar a través de la Organización: ¿Están preparados los pescadores artesanales?

Los pescadores artesanales deben entender que sólo a través de su unión como organizaciones, lograrán obtener mejores precios por los productos que extraen y conforman la base de sus ingresos.

En el marco del proyecto denominado "Gestión Comercializadora del Desarrollo para el nuevo mercado a través de la implementación de una unidad comercializadora de productos frescos del mar en el centro de desembarque de la Provincia de Valdivia" hemos realizado varias actividades en las que se cuentan visitas y reuniones con diversas instituciones y personas. A través de estas reuniones se intenta crear una oferta de abastecimiento basado en productos frescos, pre-cocidos y frescos congelados tanto en pescados como mariscos en general, con el fin último de generar una red de compradores confiables de los productos que extraen los pescadores artesanales. Para lograr esto, se está trabajando en dos etapas. Una primera etapa es enviar muestras de productos (precocidos - frescos congelados, etc.) requerido a los posibles compradores. La



**Pareciese que el problema está en los intermediarios
¿Ofrecen ellos algún acuerdo conveniente para ambos,
basado en un Precio justo por nuestro trabajo?**

otra etapa consiste en la compra directa de pescado en playa y, aquí podemos indicar que hemos iniciado la compra de los productos capturados por los pescadores del sector dando una muestra muy clara de las intenciones del proyecto que es, favorecer directamente al pescador artesanal y no al intermediario, para así obtener una mejor ganancia para el pescador artesanal. Como consecuencia de esto, comenzamos regulando los precios del Gallo en la playa denominada "Terminal Pesquero de Niebla" ya que este recurso se va directamente al Terminal Pesquero de Santiago. Esta acción fue rechazada por los demás comerciantes que llegan al Terminal Pesquero de Niebla a comprar, provocándose una discusión que terminó en una agresión directa a uno de los responsables de realizar esta actividad (señor Alejandro Tapia) quien recibió golpes de puño en el rostro, puntapiés e improperios, por cumplir con su mandato que es "comprar y pagar un precio justo a los pescadores artesanales".

Con el accionar de estos últimos días y la marcada presencia en el lugar de desembarque del Terminal Pesquero, se han logrado regular los precios y se ha dado inicio a este proyecto que es muy beneficioso para los pescadores artesanales.

Avanzar más en el proyecto ha sido muy difícil, ya que los medios que entrega SERCOTEC para ejecutarlo (activos fijos), son traspasados en forma muy tardía y a través de licitaciones en Chile Compras y eso no resulta operativo. Otro factor determinante es el monopolio que han conformado en playa algunos comerciantes que normalmente llegan a comprar al Terminal Pesquero de Niebla, quienes compran y traspasan a otros comerciantes en el mismo terminal los recursos y se ganan en un abrir y cerrar de ojos \$ 50 ó hasta \$100 por kilo. Estos obviamente han demostrado su inconformidad con la presencia de la unidad comercializadora de FIPASUR lo cual derivó en una primera instancia en una agresión, la cual fue rápidamente

subsanaada por los encargados del Terminal Pesquero, quienes les pusieron los puntos sobre las íes a estos señores y de volver a suceder este tipo de situaciones se les negará el acceso al Terminal Pesquero de Niebla.

Es aquí en donde los pescadores artesanales que entregan productos en el Terminal Pesquero deben decidir en conciencia qué hacer. Tienen dos opciones: O le siguen entregando sus productos a los comerciantes intermediarios a bajos precios o precios fluctuantes, o entregan parte de los productos al Terminal Pesquero para mantener el equilibrio de precios y el poder comprador de FIPASUR. Estas son interrogantes y decisiones que ustedes mismos deben contestar ya que si nos retiramos de la playa, se los doy firmado, ténganlo por seguro que de nuevo quedarán en manos de los comerciantes quienes manipularan los precios a su antojo. También queremos indicar que nosotros no estamos en contra de los comerciantes, ya que estos son un mal necesario, pero queremos de una vez por todas que paguen un precio justo a quienes son los que día a día pescan para vivir.

**Marco Ide
Presidente Fipasur**

Pescadores se preparan para diversificar su actividad y vender directamente

El Valor comercial de las pesquerías artesanales puede aumentar comerciando en forma directa, a través de sus propias organizaciones

A contar de Septiembre del presente año, los pescadores artesanales de Valdivia, con apoyo gubernamental, estarán vendiendo directamente parte de los recursos que extraen. A ese objetivo apuntan algunos de los proyectos en desarrollo que apoya Fipasur en conjunto con el Servicio de Cooperación Técnica (Sercotec) y el Gobierno regional, según informó Marco Ide, Presidente de FIPASUR.

Explicó que se están ejecutando proyectos para los pescadores que operan sobre recursos como PejeGallo, Corvina, Merluza Común, Congrios y otros peces de importancia comercial, con el propósito de acortar la cadena de intermediación y que el pescador obtenga un mayor valor por su producto y estabilidad en los precios. "Creemos - indicó Adelaida Arriaza, Secretaria General de la Fipasur -, que si generamos experiencias exitosas de venta directa, ellos van a creer en esta posibilidad y se acoplarán a estos proyectos, porque se necesita seriedad en la entrega para cumplir las exigencias del mercado nacional, que es básicamente: Entrega constante y Calidad".

También trabajarán con las organizaciones asignatarias de áreas de manejo en un proyecto de diversificación hacia la pesca propiamente tal, el cual está en proceso de licitación y se espera que éste se ejecutará a contar del mes de Noviembre de este año.

Estas iniciativas son parte del trabajo mancomunado entre Fipasur,



Sercotec y el Gobierno Regional con la pesca artesanal. Será un cambio histórico que elevará el valor de la producción pesquera artesanal y que hoy está en manos de intermediarios y comerciantes.



Comercialización: Una Cuestión de valores

El respeto a los valores son los que finalmente nos permiten ser exitosos en la vida y en los negocios

Hola estimados amigos pescadores y lectores del "Pescar para Vivir". Quiero hablarles, para compartir, la apasionante experiencia de la Comercialización y la Negociación.

Como muchos de Uds. saben, yo fui contratado como Consultor, para un Programa de Comercialización y Negociación para Organizaciones de Pescadores Artesanales, en el marco del Proyecto Asociativo entre SERCOTEC-FIPASUR y doce Sindicatos de Pescadores Artesanales de la Provincia de

Valdivia.

Han pasado ya alrededor de 2 meses desde que pasó la temporada del loco de este 2004 y puedo asegurarles que el aprendizaje acumulado por la Comisión de Comercialización Conjunta que se formó a la vera del Proyecto Asociativo cumplió con creces sus objetivos originales en términos de que se consiguieron las mejores ofertas para los calibres y calidades de loco con que contaban cada uno de los 12 Sindicatos involucrados. Sin embargo, aparte de la importancia de lo anterior, quisiera llamar la atención sobre los valores que constituyeron la guía para avanzar y consolidar esta estrategia de comercialización.

Los valores que nos comprometimos a respetar fueron la responsabilidad, entendida como la capacidad de cumplir rigurosamente todos los compromisos. La transparencia, entendida como la capacidad de compartir toda la información; la convicción, entendida como la capacidad de "creernos el cuento" y estar convencidos

de hacer una buena comercialización y por último, la imagen personal y organizacional, entendida como la capacidad de representarnos y dejar bien puesto nuestro nombre y el de las organizaciones que representamos.

¿Porqué enfatizar tanto en los valores o el valor? Porque son estos y el respeto a los mismos los que finalmente nos permiten ser exitosos en la vida y en los negocios. Y en ese sentido quiero destacar los valores de la Unidad Comercializadora de la FIPASUR, de reciente creación. Este es un proyecto de la Federación en conjunto con el Gobierno Regional, que más que generar el valor de la "rentabilidad privada", como cualquier Unidad Comercializadora, lo que busca cimentar y desarrollar es el valor de la "rentabilidad social". Pruebas al canto: esta unidad comercializadora se ha introducido al mercado comprador con el valor "pagar el mejor precio en playa para pescados", para conseguir así el valor de la "fidelidad" de los pescadores y contribuir también al valor de "todos los pescadores ganan", incluyendo los no sindicalizados que también entregan a esta Unidad Comercializadora, ya que al ofrecer el mejor precio, se produce reacciones en cadena de los demás intermediarios, quienes también deben subir sus precios, para no perder sus proveedores actuales.

Sabemos que el camino de la Unidad Comercializadora no será fácil, ya que existen demasiados intereses en juego, sin embargo, éste puede ser enormemente facilitado si todos los pescadores entienden que esta iniciativa está hecha con el valor de "mejorar los ingresos de los pescadores artesanales", para lo cual se requiere la entrega de los valores de la "fidelidad" y la "lealtad" de los pescadores artesanales.

Un abrazo a todos.

José María Zalvidea
Consultor Organizacional

Aspectos Claves para el Desarrollo Integral de la Pesca Artesanal

Todos sabemos la importancia social y económica que reviste el sector pesquero artesanal para nuestro país, y muchas son las formas en que sus representantes y la autoridad diseñan y programan recursos para articular y generar capacidades que mejoren sus beneficios sociales, y fundamentalmente la calidad de vida de sus trabajadores. Cada uno de estos aspectos resulta relevante dependiendo de la perspectiva o formación del interventor, siendo esta modesta opinión, mi visión de los aspectos que resultan claves para el desarrollo integral de la pesca artesanal en su conjunto, las cuales todavía están en evolución y representan todavía un desafío, de las cuales invito a los dirigentes a abordar decididamente, ya que son la base para el éxito real del crecimiento humano y social que tanto deseamos, para nuestros queridos pescadores.

1. Sustentabilidad de los recursos hidrobiológicos

El reconocimiento que los recursos pesqueros y acuícolas son limitados, y que en general no permiten satisfacer todas las necesidades de nuestras comunidades costeras, es clave para convencerse de la necesidad de proteger nuestros recursos y sacarles el máximo provecho, con un uso inteligente (poco, pero bueno).

Desde el punto de vista de la sustentabilidad, se requiere entonces:

- Cumplir la normativa vigente, y hacerse parte de la explotación sustentable de los recursos. Esto último ya se está poniendo en práctica con la administración de áreas de manejo.
- Asumir y promover la regulación del esfuerzo y las capturas de pesca en pesquerías cerradas. Son los propios pescadores los llamados a decir "esto no da para más", y controlar su propio esfuerzo con buenos programas de pesca, que den acceso a todos los que deben estar, pero en forma controlada. Si no se toma esta iniciativa, será permanente el conflicto con la autoridad reguladora, la que en este aspecto nunca renunciará.
- Avanzar en la asignación de derechos de usos exclusivos de pesca, ya que es la única forma de parcelar el trabajo, y por ende la presión de pesca, con garantías de acceso. Las herramientas para esto, por ahora, son el RAE y las áreas de manejo.

2. Mejorar la renta y distribución del ingreso

Crear capital de trabajo, para independizarse del proveedor de faenas y comprador de playa. Mejorar, adaptar o construir infraestructura de depósitos y almacenes para combustible, víveres, carnada y útiles de pesca.

Establecer el cooperativismo, como el sistema más eficiente para agrupar la oferta de la producción

Crear la infraestructura de mercados (plaza) formales y establecer un sistema de venta por subasta o remate.

Mejorar la gestión comercializadora del sector, desarrollando la comercialización mediante gestiones profesionales (PROFO, o contratación directa de profesionales especializados en gestión de ventas)

3. Mejorar la productividad

Mejorar la tecnología a bordo de las embarcaciones tipo botes, para reducir los tiempos de búsqueda y de virado de aparejo, con equipamiento de cubierta tales como guías o pescantes de cabo, chigres, instrumentos de comunicación (Radio-teléfonos) y localización (GPS o navegador).

Mejorar la tecnología de las embarcaciones tipo botes, dotando de mayor francobordo, mayor coeficiente de block, bajar tiempo de rolido, colocar al menos ¼ de cubierta cerrada y toldo de resguardo que no implique la clasificación de lancha menor, dotar de equipamiento de seguridad (bengalas, chalecos, balsas, botiquín), disponer de mayor potencia de motor y dispositivo de toma fuerza.

Mejorar la tecnología de manejo de las capturas, con uso de hielo para enfriamiento, reducir tiempo de insólación y clasificación de la captura. Empezar a usar para algunos recursos el manejo de pesca viva, con pequeños recipientes o depósitos para agua de mar.

Pedro Brunetti
Ingeniero Pesquero
Director Zonal de Pesca, IV Zona

Empresa de avalones ofrece negocio a los sindicatos de Corral.

Requiere de algas para cultivar avalones, y necesita del interés de diversos sindicatos. Planes de manejo serán trabajados en conjunto con entidades a cargo.



Cultivos Marinos Pacífico Austral, a través de su gerente, Ricardo Villagrán, se reunió el 26 de agosto en la Municipalidad de Corral, junto a dirigentes de diversos sindicatos de la costa corralina y el presidente de la Fipasur, con el objetivo de plantearles un negocio, consistente en la posibilidad de

iniciar un trabajo en conjunto, que permita a esta empresa abastecerse en forma local de algas para sus cultivos de avalones.

El avalón es un recurso bentónico herbívoro, y su tiempo de crecimiento para llegar a la adultez puede demorar hasta 3 años. Esta actividad productiva y de exportación ha crecido en los últimos años y exportará de aquí a dos años, a nivel nacional, 400 toneladas, con destinos como China y Japón, principalmente.

Ricardo Villagrán señala que su empresa ya está trabajando en el norte como en Chiloé, y la decisión de instalar una planta productora en este sector, obedece principalmente a la calidad de las aguas y a la disponibilidad de algas, donde el huíro y tinilhue son las más requeridas, además del perillo.

"Nosotros planteamos un potencial de negocio importante. Por un lado, existe una cadena de abastecimiento importante, porque el producto requiere que se abastezca de alimento natural que es alga. Por esto, la idea es organizar esta producción con los sindicatos y las áreas de manejo para poder abastecernos de algas de forma permanente todo el año" indica Villagrán, señalando además que una vez que lleguen a régimen definitivo (de aquí a dos años), necesitarán entre 100 y 150 toneladas mensuales de algas. Esta posibilidad de negocio que presentan, sostiene eso sí, "que se trabaje constantemente y en forma continua, porque es un negocio permanente y eso requiere responsabilidad, organización, e infraestructura."

Para lograr esto, están conversando con la gente de la I. M. de Corral, para comenzar a trabajar en la planificación de infraestructura, organización y capacitación, que dependerá de una institución externa como la Corporación Ambiental del Sur, que los asesora en esta área. Además, estiman que será necesario contar con la ayuda de instituciones como SernaPesca en la formulación de planes de manejo, ya que la extracción de este tipo de algas, provienen desde las áreas de manejo, donde cumplen una función primordial en el desarrollo de los recursos bentónicos que los sindicatos extraen durante el año, lo que su extracción en forma indiscriminada y no controlada podría acarrear graves consecuencias al trabajo de años que se ha venido haciendo en estos lugares.

Plantean que "hay mucho que hacer y existen muchos desafíos. Por eso subrayamos tanto en el tema de la sustentabilidad, ya que así, nosotros obtenemos recursos para hacer el negocio y los sindicatos obtienen un ingreso estable, mensual que permitirá mejorar las condiciones económicas de sus asociados."

Pescadores Artesanales Firman Importante Compromiso con Intendente Regional.

Pronto se hará realidad vieja aspiración de los pescadores artesanales de la Región, contarán prontamente con “La Casa del Pescador Artesanal”



En la Intendencia Regional se firmó recientemente un acta de compromiso entre el Intendente Regional Patricio Vallespín López y los dirigentes de las federaciones más representativas de la Xª Región en las que se cuenta FIPASUR. Este acuerdo firmado constituye el fiel reflejo del compromiso que existe en el gobierno de la Región de los Lagos, a través del Intendente Regional, y las organizaciones de Pescadores Artesanales que

constituyen la Comisión Regional de Desarrollo de la Pesca Artesanal, en el quehacer de este sector un polo de desarrollo importante para esta región.

La importancia del sector pesquero artesanal de la región se refleja en este representa el 44% de los pescadores artesanales inscritos a nivel nacional, con un total de 17.391 pescadores en la región. También existen 191 caletas reconocidas por el Decreto Supremo N° 240 del año 1998 y la región representa el 35% de la fuerza laboral directa asociada a la actividad extractiva artesanal a nivel nacional.

Por su parte, el gobierno regional encabezado por don Patricio Vallespín ha demostrado con creces su compromiso en desarrollar el sector pesquero

artesanal mediante el Programa de apoyo a la pesca artesanal: Diversificación productiva y desarrollo de oportunidades 2003 -2006. Este compromiso viene materializar el sentimiento de la pesca artesanal que necesitaba poder contar con un espacio propio donde realizar actividades de capacitación, encuentros, seminarios, congresos y actividades de fortalecimiento organizacional.

Es así que con la firma de esta importante acta por parte del Intendente, se compromete a realizar las gestiones necesarias para transferir un terreno fiscal, ubicado en el Barrio Industrial de Pto. Montt a los pescadores artesanales de la Región, para que posteriormente se materialice la construcción de la “Casa del Pescador Artesanal de la Xª Región”. También el Intendente se comprometió a aportar los recursos financieros por medio del Convenio FOPA - GORE, para la materialización de la iniciativa, la cual esta supeditada a las exigencias y montos máximos establecidos por el fondo. Por otra parte, esta acta compromete a las organizaciones de pescadores artesanales a gestionar los recursos necesarios para concretar la iniciativa, mediante la elaboración y formulación del proyecto, que será presentado al FOPA.

En representación de la Unión de Federaciones, el Presidente de la entidad Luis Infante, agradeció al Intendente la iniciativa y recalco que esta es una vieja aspiración de los pescadores artesanales de la región que se vera prontamente materializada en beneficio del sector. En el mismo tenor se refirió Zafiro Hott representante de COREPA A.G e instó a la vez a unificar el sector pesquero artesanal de la Región.

Ministerio de Economía y Energía.

Programación del sexenio 2000-2006

1. Desarrollo productivo y exportador

a. Un gran esfuerzo en la integración de la pequeña empresa al desarrollo productivo

Se definirá una política para la micro, pequeña y mediana empresa orientada a superar las barreras institucionales y económicas que dificultan su desarrollo. Asimismo, se facilitará su acceso a las nuevas tecnologías, a la gestión ambiental preventiva, al conocimiento y la información, al crédito y otros instrumentos financieros. Se trabajará para fortalecer la asociatividad gremial, ampliar los recursos de los programas de apoyo, crear un fondo de promoción de exportaciones, promover el acercamiento con el mundo de la universidad y sus centros tecnológicos, fortalecer el Banco del Estado como banco de los pequeños ahorrantes y pequeñas empresas, generar nuevos mecanismos de financiamiento, promover una mayor transparencia en la cadena productiva y comercial, reducir los tiempos de tramitación para la constitución de empresas, defender la producción nacional de la competencia desleal de bienes importados y combatir la delincuencia, cuyos efectos perjudican a las Pymes. Se masificará el acceso empresarial a las nuevas tecnologías y redes de información. Para materializar el acceso universal de las empresas a Internet se impulsarán adecuaciones regulatorias y legales que faciliten el desarrollo del comercio electrónico, el acceso digital a la información y trámites públicos. La meta es que hacia el año 2003, haya 300.000 empresas conectadas a Internet.

b. Un nuevo impulso al desarrollo exportador

Es de primordial importancia apoyar la diversificación de las exportaciones, principal fuente del crecimiento económico. Esto exige la adecuación del instrumental y de las instituciones vinculadas al esfuerzo exportador. Al mismo tiempo, se requiere de una política activa de comercio exterior orientada a desmantelar barreras técnicas y comerciales a la exportación de productos chilenos. Conjuntamente a contribuir a la modernización de ProChile, se impulsará la simplificación del acceso al reintegro general de exportaciones y se fortalecerá el acceso de los exportadores a los instrumentos de apoyo a la transferencia tecnológica, la capacitación y la producción limpia.

c. Un nuevo avance en la innovación tecnológica empresarial

Ello requiere de una política destinada a promover la participación del sector privado en los esfuerzos de investigación y desarrollo precompetitivo; a profundizar los vínculos entre universidad y empresa; a facilitar el escalamiento productivo de proyectos innovadores, mediante fondos de capital de riesgo y capital semilla. Al mismo tiempo, se hace imprescindible avanzar al desarrollo de programas de mayor escala y temporalidad que pueden concentrarse en sectores o tecnologías genéricas. En este contexto, es indispensable la masificación de las tecnologías de producción limpia. Habiéndose consolidado la acción de los fondos tecnológicos, se impulsará un programa de desarrollo innovativo por sectores o por tecnologías genéricas.

d. Impulsar el desarrollo productivo regional

Profundizar la descentralización del desarrollo productivo continúa siendo un imperativo de primera magnitud. Ello implica una política activa de atracción de inversiones extranjeras no tradicionales que, sin modificar la base no discriminatoria de la actual normativa, desarrolle un esfuerzo sistemático para atraer inversionistas hacia nuevos sectores intensivos en tecnología, especialmente hacia regiones. Se profundizará la desconcentración territorial del fomento productivo y se readecuarán instrumentos poco eficaces para los objetivos del desarrollo productivo regional. Se implementarán nuevos incentivos para la localización de industrias en regiones. Asimismo, la Corfo y el Comité de Inversiones Extranjeras profundizarán el programa de fomento a las inversiones privadas en regiones.

e. Hacia una nueva arquitectura de los instrumentos de fomento productivo y exportador

Chile debe realizar un enorme esfuerzo en readecuar su instrumental de fomento productivo. Hay subsidios obsoletos que no sirven y deben ser rediseñados. También hay una creciente exigencia de simplificar el acceso al fomento, reduciendo también los costos de transacción. Al mismo tiempo, emergen nuevas necesidades, en virtud de que se está desmantelando instrumentos de fomento exportador no permitidos por la OMC (Organización Mundial de Comercio), que se requiere masificar el acceso Pyme a Internet, las crecientes exigencias de sustentabilidad ambiental de la producción, la demanda de mayor acceso al crédito y las exigencias cada vez mayores de invertir en capital humano.

f. Promoción del turismo

Se pondrá en marcha un sistema de indicadores de sustentabilidad de la actividad turística, con los instrumentos de la Ley de Bases del Medio Ambiente y se incorporarán las empresas turísticas a los planes de producción limpia, con el fin de reducir los niveles de deterioro ambiental observados en zonas de alta concentración de demanda turística y precaver daños del patrimonio natural y cultural. Se promoverá la presencia de Chile en los principales mercados del turismo y desarrollará un sistema de certificación y control de calidad en los servicios turísticos acorde con los estándares internacionales, junto a focalizar los instrumentos de fomento productivo por zonas y pequeña y mediana empresa turística. Se desarrollará programas de turismo social, especialmente dirigidos a jóvenes y adultos mayores, y se incrementará la información turística.

2. Aspectos institucionales en competencia y regulación

a. Perfeccionar la institucionalidad regulatoria en telecomunicaciones, energía y servicios sanitarios

Se presentarán los respectivos proyectos de ley destinados a rearticular las funciones y competencias de los órganos encargados de formular las políticas y supervisar el cumplimiento de la normativa vigente en dichos ámbitos.

b. Reforma del sistema antimonopolio

Se presentará el proyecto de ley que crea el Tribunal Nacional de la Competencia como sistema jurisdiccional especializado, constituyéndose en la segunda instancia para los procesos tarifarios y decisiones en materia de competencia.

SUBSECRETARIA DE PESCA

1. Modificación de la Ley General de Pesca y Acuicultura. Se generará dos cuerpos legales independientes, uno que regule la actividad pesquera y un segundo regulador de la actividad de acuicultura. Tales modificaciones propenderán a una reestructuración del sector que permitirá asegurar la conservación de los recursos en un marco legal tendiente a la autorregulación. Con ello se pretende dar mejores posibilidades de desarrollo y equidad al sector pesquero extractivo y a la acuicultura. Como consecuencia, ambas actividades deberían aumentar sus fuentes de mano de obra.

2. Estimulo de una producción pesquera con mayor valor agregado. De acuerdo a las proyecciones del sector y como consecuencia de las modificaciones legales, se espera que el sector pesquero duplique su aporte en exportaciones durante los próximos seis años.

3. Fomento de la acuicultura. Se agilizará el procedimiento existente para otorgar concesiones y autorizaciones de acuicultura, disminuyendo el tiempo de respuesta de las solicitudes. Se culminará, en coordinación con otras reparticiones de gobierno, el proceso de declaración de áreas aptas para el ejercicio de la acuicultura en lagos y ríos y la elaboración del reglamento de medidas de protección del medio ambiente para las actividades de la acuicultura.

4. Impulso de la pesca artesanal. Ello supone un mayor fomento a las áreas de manejo, la actualización del registro de pescadores artesanales, una mayor representatividad en los consejos zonales y nacional de pesca, la definición de artes de pesca y la transferibilidad de los permisos asociados a la embarcación, entre otras iniciativas.

5. Comunidades mapuches del lago Budi. Se garantizará a las comunidades mapuches del lago Budi, IX Región, la explotación de los recursos pesqueros en dicho lago como actividad legalmente permitida con exclusividad de uso. Lo anterior se logrará a través de la declaración por decreto del lago Budi como área de reserva marina.

Proyectos Presentados por Fipasur y Aprobados

Sólo tres proyectos que Fipasur presentó al Concurso del Fondo de Fomento para la pesca artesanal fueron aprobados. Estos proyectos son:

- INSTALACION HUINCHE, CALETA HUIRO X REGION. N° Adquisición 2023-116-CO04 (FOPA)
- INSTALACION DE CAMARA DE MANTENCION, CALETA CORRAL X REGION: N° de adquisición 2023-117-CO04 (FOPA)
- EQUIPAMIENTO DE EMBARCACIONES CON REDES DE ENMALLE Y ESPINELES, NIEBLA X REGION. N° Adquisición 2023-121-CO04 (FOPA-GORE)

Según los requisitos exigidos por el Fondo, podrán postular a la ejecución de estos proyectos las organizaciones de pescadores artesanales legalmente constituidas que cuenten con iniciación de actividades y con impuesto a la renta en primera categoría, profesionales independientes, institutos privados y estatales reconocidos por el Estado, las empresas y otros organismos especializados en las materias técnicas relacionadas con el proyecto al que se postula. Los Proponentes deben presentar sus propuestas por escrito en las oficinas de la Dirección Nacional del Servicio Nacional de Pesca – Valparaíso y por el portal web.

Las Bases Administrativas y Técnicas de los proyectos deberán ser solicitadas a partir del 08 de Octubre de 2004 y hasta el día 28 del mismo mes, indicando el número de adquisición (ID), a través de las casillas electrónicas colivera@sernapesca.c, fondofomento@sernapesca.cl en las Direcciones Regionales del Servicio Nacional de Pesca.

Las propuestas impresas en papel deberán ser presentadas como último plazo el 28 de Octubre de 2004, hasta las 12:00 horas en el Servicio Nacional de Pesca, Victoria 2832, 2° piso, Valparaíso, V Región. El plazo para la presentación de las propuestas en _será hasta el día 30 de Octubre de 2004.

APERTURA DE PROPUESTAS: Se efectuará el día 29 de Octubre de 2004, a partir de las 11:00 Hrs. en el Servicio Nacional de Pesca, Victoria 2832, 1° piso, Auditorio, Valparaíso, V Región.

Seminario Regional "Acuicultura de Pequeña Escala: Derechos y Obligaciones"



El 29 de septiembre se desarrolló en Puerto Montt, el Seminario Regional "Acuicultura de Pequeña Escala: Derechos y Obligaciones" organizado por Fundación Chiquihue y la Subsecretaría de Pesca. Este Seminario tuvo una convocatoria regional con un enfoque de

género, contando con la asistencia de 63 pescadores artesanales y pequeños acuicultores desde Valdivia a Chaitén (17 mujeres y 46 hombres).

Los objetivos del Seminario fueron entregar información a los asistentes respecto a la Política Nacional de Acuicultura y los trámites involucrados para la obtención de concesiones, así como los derechos y obligaciones de los titulares. Del mismo modo, se dio a conocer a los asistentes el "Programa de Capacitación, Transferencia y Aplicación de la Acuicultura de Recursos Bentónicos de Pequeña y Mediana Escala", que actualmente está desarrollando Fundación Chiquihue en la Región y que tiene una duración de tres años, con financiamiento del Fondo de Nacional de Desarrollo Regional (FNDR). Este Programa tiene como objetivo general mejorar los ingresos de las comunidades costeras a través de la acuicultura, siendo sus objetivos específicos la habilitación legal de centros de cultivo, inversión productiva, capacitación y asistencia técnica y mejorar la comercialización de los productos acuícolas. Este Programa actualmente trabaja con 114 organizaciones de pescadores en la Región, teniendo a 3.695 personas beneficiadas, desde las Provincias de Valdivia a Palena. De ellos, un 78 % corresponde a pescadores y acuicultores hombres, mientras que el 22 % corresponde a mujeres.

Cualquier información sobre este Programa, favor contactar al e-mail informaciones@fundacionchiquihue.cl o al teléfono (65)253345.

Fondo Rotatorio en Materiales de Pesca para los Pescadores Artesanales de la Provincia de Valdivia.

Debido a las características de rentabilidad a mediano plazo de las áreas de manejo, la creación de este fondo permitirá a los pescadores artesanales de 16 sindicatos, adquirir implementos de pesca para mejorar sus actividades.



En el marco del Proyecto "Diversificación en Artes y Aparejos de Pesca para 17 Sindicatos de Pescadores Artesanales Asignatarios de Áreas de Manejo y Focalizados en la Provincia de Valdivia" es que se ha decidido la creación de un Fondo Rotatorio financiado por el Fondo de Fomento para la pesca artesanal (FOPA) y el Gobierno Regional (GORE). Tiene como argumento principal el "beneficiar a más pescadores con artes y aparejos de pesca", y dejar de lado el paternalismo del Estado en este ámbito. Este es un enorme esfuerzo realizado por Fipasur y el FOPA - GORE para poder diversificar la actividad de los Buzos Mariscadores que son asignatarios de áreas

de manejo a través de su organización base (Sindicato).

Esta nueva experiencia viene a tratar de solucionar un grave problema que se produce con las áreas de manejo, debido a que recién están en proceso de maduración por lo que el sistema hace que no sean rentables a corto plazo. Además, la creciente merma de los lugares históricos de extracción hace que los pescadores artesanales (Asignatarios de áreas de manejo) vean disminuidas sus entradas económicas por lo cual se hace necesario derivar en la pesca propiamente tal. Es por ello que se deben dirigir todos los esfuerzos para mejorar y equipar la flota pesquera artesanal con artes, aparejos de pesca y equipamiento electrónicos (GPS y otros) para poder mantener la actividad pesquera artesanal y dejar que las áreas de manejo se conviertan en una "caja de ahorro" para los pescadores artesanales, mientras se solucionan problemas de la Ley de Pesca como ocupar la columna de agua para realizar acuicultura dentro de ellas. Se esto se agrega el hecho de que se obtiene sólo una cosecha por año (Loco).

El fondo está constituido inicialmente con la compra de artes y aparejos de pesca (redes, anzuelos, cordeles, lienza, etc.) por un valor aproximado de \$16.000.000 (dieciséis millones de pesos), que beneficiarán a 16 sindicatos y a 36 pescadores artesanales. El modo de operar es el siguiente:

- Los implementos serán distribuidos a través de los sindicatos beneficiarios

y estos a su vez entregarán inicialmente los implementos a un pequeño grupo de pescadores que está establecido en el proyecto.

- Los pescadores beneficiarios recibirán los implementos a través de un crédito blando, con un plazo definido y con un pequeño interés.
- El sindicato local recaudará los fondos y reinvertirá los dineros en nuevos implementos de pesca para un nuevo grupo de pescadores. Este fondo actúa con un sistema de cadena y si un eslabón se corta (si un pescador no cancela), sus otros compañeros no podrán ser beneficiados.
- La Fipasur actuará como garante de que se cumpla la entrega de los materiales y que el fondo rotatorio se mantenga en cada uno de los sindicatos beneficiarios. De no ser así, el sindicato quedará marginado de todo beneficio de cualquier índole que pueda aportar Fipasur.

Entonces el fondo rotatorio opera en base a dos razones fundamentales:

1. La igualdad de derechos y beneficios sociales, ó sea, beneficiar a todos los pescadores con artes y aparejos de pesca y no sólo a dos o tres pescadores del sindicato beneficiario ya que eso produciría graves problemas internos (¡porque él y no yo!).

2. Al cumplimiento de las obligaciones contraídas por cada uno de los pescadores beneficiados en los plazos convenidos con su sindicato base.

- Las ventajas que presenta esta iniciativa en particular, son entre otras:
- Crédito en materiales de pesca sin muchos trámites burocráticos.
 - La concesión del crédito se basa en una estructura asociativa previa, y se aprovechan los logros organizativos propios de cada agrupación.

Para que este esquema de financiamiento sea completamente aprovechado, y rinda los frutos socioeconómicos que se propone, existen ciertos desafíos que deben ser superados:

- La rotación del fondo sea demasiado lento e insuficiente.
- Los beneficios del fondo no se difundan entre los sindicatos.
- Que se presenten altos problemas de morosidad, lo que sería un freno para la permanencia en el tiempo del fondo rotatorio.

Este fondo comenzará a operar a principios del mes de Noviembre del presente año, ya que el proyecto está aprobado, financiado y sale a licitación en el mes de Octubre. También incluye capacitación "De Pescador a Pescador".

Viejo Lobo de Mar

Juan "Pelicano" Antillanca... Don Américo. "La abundancia era igual, había mucha sierra y congrio... y usábamos pura lienza de pita"

Don Américo, como lo conocen en toda la comuna de Corral, a pesar que en sus documentos figura su nombre como Juan Antillanca Llacán, ya que cuando se fue a pasar por el registro civil para hacer su servicio militar se quitó el nombre Américo, no es un "lobo de mar", propiamente tal, sino un "pájaro de mar", como nos dice su hijo Juan. Al preguntarle su apodo, él contesta riéndose, "me dicen el Pelicano".

Don Juan (Américo) nació el 10 de diciembre de 1929, va a cumplir 76 años de edad, es casado hace más de 50 años y tuvo 7 hijos, de los cuales 5 siguen vivos, 3 hombres y 2 mujeres, quienes comparten su vida de pescador.

Desde los 10 años que es pescador artesanal y cuando le pido que me cuente alguna historia se rie y me dice "señorita si yo he pasado por el ojo de una aguja y todavía no me pasa nada..."

¿Cómo era la pesca antes, don Américo?
"Nosotros salíamos con los jaiberos, a puro remo no más, usted primero tenía que sacar el chalaco, que era un pez muy abundante que andaba pegado a las piedras... después lo ponía en el jabero y una vez lista la trampa la echaba al mar y salía el loco cargadito... en esa época el loco se aposaba en saco y todos los mariscos igual. En noviembre, cuando el loco está en flor...varaba el loco en la playa, cuando había buen tiempo llevábamos unas 100 o 200 sartas a Valdivia... también comercializábamos la jaiba... la llevábamos cocida a Valdivia... a vela cuando había viento y si no, a puro remo no más..."

"Con los pescados, la abundancia era igual, había mucha sierra y congrio, y usábamos pura lienza de pita...no esa cosa que hay ahora...y unos plomos grandes", "en un día sacábamos 300 a 400 sierras, había mucha abundancia de pescado... bajaba la marea y usted sacaba su mercadería...", "los erizos por ejemplo, se usaba una vara, un lampazo, que era una vara larga de unos 10 metros, con felástica en la punta, que la fabricaba Andwanter por esos años, usted sacaba de



80 a 90 erizos pegados en la felástica...ya no se encuentra un erizo así ni para comer..."

Cuénteme una historia don Américo.... "ay...si yo he pasado tantas...me acuerdo de mi primer naufragio y el más grande que he tenido...no me acuerdo en qué año fue, pero fue para el día de Santa Rosa, el 30 de agosto, salimos con mi tío, él me llevaba, íbamos cargados de erizos, entramos con norte a Corral y de ahí teníamos que irnos a Valdivia y con noche oscura...nos demoramos con el zarpe y salimos con noche cerrada...en esa época estaban construyendo un espigón entre Niebla e Isla Mancera...antes del terremoto...parece que iba a hacer un puente.... Salimos del muelle Corral, había un farito por ahí y yo iba "quebrando" el bote y me equivoqué...no entré al canal que iba a Valdivia y el bote, que llevaba una plancha bajo la proa chocó con el espigón y nos dimos vuelta...no nos dimos vuelta de campana por la vela, quedó estiradita sobre el agua y ahí quedamos agarrados del bote con mi tío y el agua corriendo como un estero por el espigón...y mi tío me dijo "afírmate, afírmemonos los dos hasta lo que aguantemos..."...esto fue como las 11 de la noche, yo tenía 23 años.

En eso sintieron los gritos en el cerro la Marina en Amargos...y salió don Chano Bello en su bote a dar cuenta a la Gobernación y en ese mismo bote nos sacó...y el bote lo amarraron y lo trajeron a remolque, salimos en puros calzoncillos y perdimos toda la carga...por suerte había una señora conocida y nos prestó unos pantalones cortitos...cómo se reía la gente en Amargos, señorita, al vernos vestidos así...era noche de luna...así que nos vinimos caminando para que la gente no se riera tanto, en esa época vivíamos en Galera...

Y así, hoy don Américo ayuda a su comunidad en la faena del loco con lo que puede, los espera en tierra y los saca al camino con su yunta de bueyes y una carreta. Todavía sale a la mar de vez en cuando con su hijo Alfredo, "él es el único que me lleva...le gusta salir conmigo, porque yo bogo harto... conmigo en un ratito están adentro...", y sonrío.

Pescadores de la Xª Región Reestructuran su Nuevo Directorio

Su principal tarea es la de representar a la pesca artesanal como bloque, convirtiéndose en un interlocutor válido antes autoridades del Estado.


En la ciudad de Ancud, se reestructuró recientemente la Unión de Federaciones de la Xª Región A.G. La nueva directiva quedó conformada de la siguiente manera: como Presidente asumió Carlos Nuñez Martínez, de Palena; en el cargo de Vicepresidente, Manuel Figueroa Barria, de Puerto Montt; José Faundes de Calbuco, como secretario y Marco Ide de Valdivia como tesorero; también acompañaran en su gestión los dirigentes Osvaldo Pozo de Valdivia y Silvio Moraga de Palena como directores.

Esta organización está compuesta por 6 federaciones de la región: Federación Chiloé Unido, Federación de Palena, Federación Islas de Calbuco, Federación Provincial de Chiloé, Ferepa Los Lagos y Fipasur de Valdivia. Tiene como misión representar a los pescadores artesanales y dar una mayor transparencia al accionar sindical de la Xª región. Esto permite que los pescadores artesanales puedan actuar como bloque, siendo los interlocutores válidos ante los organismos del Estado. Carlos Nuñez, agradeció al presidente saliente, Luis Infante, de la



Ferepa Los Lagos, por toda la gestión realizada y se comprometió a hacer todos los esfuerzos necesarios para sacar adelante los proyectos que quedaron en carpeta, siendo uno de ellos, la Construcción de la Casa del Pescador Artesanal de la Xª Región, en la ciudad de Puerto Montt.

Director: Marco Ide M. - **Colaboración:** Gricelda Bilbao, Pedro Brunetti, Griselda Ilabell, José María Zalvidea, Andrés Sandoval
Fotografía: Gricelda Bilbao S. - **Diagramación:** Andrecom Diseño
Sitio Web: <http://www.fipasur.cl> - **Fono Fax:** 63 - 282011
Email: cartasaldirector@fipasur.cl
Contacto Comercial: ventas@fipasur.cl
Pescar para Vivir es una publicación de la Federación de Provincial de Pescadores Artesanales del Sur - Valdivia

 **Publicite con Nosotros**
Llámenos al 282011 o envíenos un email a ventas@fipasur.cl